

ตารางแสดงวงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรรและราคากลาง (ราคาอ้างอิง)
ในการจัดซื้อจัดจ้างที่มีชิ้นงานก่อสร้าง

1. โครงการจ้างเหมาดำเนินงานกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ ชายแดน
2. หน่วยงานเจ้าของโครงการ สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน)
3. วงเงินงบประมาณที่ได้รับจัดสรร 1,700,000. - บาท (หนึ่งล้านเจ็ดแสนบาทถ้วน)
4. วันที่กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง)
เป็นเงิน 1,700,000. - บาท (หนึ่งล้านเจ็ดแสนบาทถ้วน)
ราคา/หน่วย

4.1 จัดกิจกรรมประชาสัมพันธ์และสร้างการรับรู้	จำนวน 96,000 บาท
4.2 จัดกิจกรรมแสวงหาผู้ประกอบการเข้าร่วมกิจกรรม	จำนวน 8,600 บาท
4.3 จัดกิจกรรมพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ	จำนวน 223,000 บาท
4.4 จัดกิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่	จำนวน 802,000 บาท
4.5 จัดกิจกรรมการสร้างโอกาสการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching)	จำนวน 130,000 บาท
4.6 จัดกิจกรรมการบริหารจัดการโครงการ	จำนวน 440,400 บาท
5. แหล่งที่มาของราคากลาง (ราคาอ้างอิง)
 - บริษัท เทคโนโลยีสไปเรชั่น จำกัด
 - มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลศรีวิชัย
 - ศูนย์บ่มเพาะวิสาหกิจ มหาวิทยาลัยราชภัฏยะลา
6. รายชื่อเจ้าหน้าที่ผู้กำหนดราคากลาง (ราคาอ้างอิง) ทุกคน

นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน	ประธานกรรมการฯ
นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว	กรรมการ
นางสาวอริษา ชุสุทธิ์	กรรมการ

เฉลิมพงษ์

อริษา ชุสุทธิ์

รายละเอียดขอบเขตของงานทั้งโครงการ (Terms of Reference)
จ้างเหมาดำเนินงานกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรม
พื้นที่ภาคใต้ชายแดน

1. ข้อมูลเกี่ยวกับโครงการ

1.1 โครงการจ้างเหมาดำเนินงานกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรม
พื้นที่ภาคใต้ชายแดน

1.2 ความเป็นมา

สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) หรือ (สนช.) กระทรวงการอุดมศึกษา วิทยาศาสตร์ วิจัย และนวัตกรรม (อว.) เป็นหน่วยงานหลักในการพัฒนาวิสาหกิจเริ่มต้นและผู้ประกอบการยุคใหม่บนฐานนวัตกรรม ให้เป็นนักรบทางเศรษฐกิจใหม่ รวมถึงสร้างความร่วมมือของทุกภาคส่วนในระบบนิเวศนวัตกรรมของประเทศ ได้แก่ ภาครัฐ ภาคเอกชน ภาคสถาบันการศึกษา และภาคสังคม ในการร่วมขับเคลื่อนให้เกิดการปรับเปลี่ยน โครงสร้างทางเศรษฐกิจของประเทศไปสู่ “เศรษฐกิจที่ขับเคลื่อนด้วยนวัตกรรม” (Value-Based Economy) ที่ ก่อให้เกิดการผลประโยชน์ทั้งด้านเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อมได้อย่างยั่งยืน อันจะนำไปสู่การผลักดันให้ ประเทศไทยกลายเป็น “ประเทศฐานนวัตกรรม (Innovation Nation) และเพื่อให้เกิดการขยายผลการดำเนินงาน ดังกล่าวกระจายไปยังระดับภูมิภาคต่างๆ ของประเทศ โดยเฉพาะพื้นที่จังหวัดภาคใต้ชายแดน ซึ่งถือเป็นพื้นที่ ยุทธศาสตร์ ทั้งด้านศาสนา การปกครอง เศรษฐกิจ และความหลากหลายด้านพหุวัฒนธรรม กอปรกับมีการขยาย การเติบโตของธุรกิจนวัตกรรมเพิ่มมากยิ่งขึ้น ในกรณีนี้ สนช. จึงได้กำหนดแผนยุทธศาสตร์ “การพัฒนาธุรกิจ นวัตกรรมในจังหวัดภาคใต้ชายแดน” ในปีงบประมาณ 2569 ภายใต้กลไก 4G (GROOM GRANT GROWTH และ GLOBAL) ที่ช่วยเร่งรัดให้ผู้ประกอบการในพื้นที่สามารถเติบโตและสร้างโอกาสการแข่งขันได้สู่ตลาดทั้งในและ ต่างประเทศ ประกอบด้วย 1) การจัดการอบรมและพัฒนาศักยภาพนวัตกรรมในพื้นที่ 2) การจัดกิจกรรมพัฒนาและ สนับสนุนธุรกิจนวัตกรรมสำหรับผู้ประกอบการ และ 3) การจัดกิจกรรมการพัฒนาและขยายผลธุรกิจนวัตกรรม นั้น

สนช. คาดหวังว่าการพัฒนาผู้ประกอบการธุรกิจฐานนวัตกรรมในพื้นที่สามจังหวัดชายแดนภาคใต้ จะทำให้ ผู้ประกอบการได้รับรู้และคุ้นชินถึงความสำคัญของความเชื่อมโยงต่อการพัฒนาธุรกิจฐานนวัตกรรม ทั้งผลิตภัณฑ์ และบริการ ด้วยการใช้องค์ความรู้ทางด้านวิทยาศาสตร์ เทคโนโลยี และนวัตกรรม ตลอดจนการสร้างโอกาสการ ขยายผลทางด้านธุรกิจนวัตกรรมให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ภาคใต้ชายแดนให้เกิดการเติบโตอย่างต่อเนื่องและ เป็นการเพิ่มขีดความสามารถในการแข่งขันทางด้านธุรกิจแบบก้าวกระโดด ในกรณีนี้ สนช. ได้กำหนดการจัด “กิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน” โดยมีเป้าหมายในการ สร้างโอกาสทางด้านธุรกิจนวัตกรรม การส่งเสริมและสนับสนุนให้เกิดการขยายผลสู่เชิงพาณิชย์ของผู้ประกอบการ ในพื้นที่ภาคใต้ชายแดนที่เคยได้รับการสนับสนุนทุนจาก สนช. หรือการเข้าร่วมกิจกรรมของ สนช. ผ่านการ


.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)


.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)


.....
(นางสาวอริษา ชุสุทธิ)

ดำเนินงานกิจกรรมต่างๆ อาทิ การให้คำปรึกษาด้านการวิเคราะห์ทางการตลาดจากผู้เชี่ยวชาญ แนวทางการพัฒนาแผนธุรกิจ (Business Model) และการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching) ในประเทศ ตลอดจนพัฒนาศักยภาพของผู้ประกอบการ Smart SMEs และ Startup ในพื้นที่ให้สามารถขยายผลเชิงพาณิชย์และเกิดการเติบโตทางธุรกิจนวัตกรรมได้อย่างมีประสิทธิภาพและมีความต่อเนื่อง

1.3 วัตถุประสงค์

- 1.3.1 เพื่อจัดกิจกรรมถ่ายทอดองค์ความรู้ด้านกลยุทธ์ทางการตลาด พร้อมสนับสนุนการให้คำปรึกษาแนวทางในการขยายผลทางธุรกิจนวัตกรรมให้แก่ผู้ประกอบการในภูมิภาคได้ขยายแดน
- 1.3.2 เพื่อเพิ่มโอกาสให้ผู้ประกอบการธุรกิจนวัตกรรมในพื้นที่ภาคใต้ขยายแดนให้สามารถขยายผลเชิงพาณิชย์กับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย
- 1.3.3 เพื่อสร้างโอกาสการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching) ให้ผู้ประกอบการธุรกิจนวัตกรรมในพื้นที่ภาคใต้ขยายแดนกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย
- 1.3.4 เพื่อวิเคราะห์ และประเมินผลกระทบทางเศรษฐกิจและสังคมของธุรกิจ เพื่อการขยายผลเชิงพาณิชย์

2. คุณสมบัติของผู้ยื่นข้อเสนอ

- 2.1 มีความสามารถตามกฎหมาย
- 2.2 ไม่เป็นบุคคลล้มละลาย
- 2.3 ไม่อยู่ระหว่างเลิกกิจการ
- 2.4 ไม่เป็นบุคคลซึ่งอยู่ระหว่างถูกระงับการยื่นข้อเสนอหรือทำสัญญากับหน่วยงานของรัฐไว้ชั่วคราว เนื่องจากเป็นผู้ที่ไม่ผ่านเกณฑ์การประเมินผลการปฏิบัติงานของผู้ประกอบการตามระเบียบที่รัฐมนตรีว่าการกระทรวงการคลังกำหนดตามที่ประกาศเผยแพร่ในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง
- 2.5 ไม่เป็นนิติบุคคลซึ่งถูกระงับชื่อไว้ในบัญชีรายชื่อผู้ทำงานและได้แจ้งเวียนชื่อให้เป็นผู้ทำงานของหน่วยงานของรัฐในระบบเครือข่ายสารสนเทศของกรมบัญชีกลาง ซึ่งรวมถึงนิติบุคคลที่ผู้ทำงานเป็นหุ้นส่วนผู้จัดการ กรรมการผู้จัดการ ผู้บริหาร ผู้มีอำนาจในการดำเนินงานในกิจการของนิติบุคคลนั้นด้วย
- 2.6 มีคุณสมบัติและไม่มีลักษณะต้องห้ามตามที่คณะกรรมการนโยบายการจัดซื้อจัดจ้างและการบริหารพัสดุภาครัฐกำหนดในราชกิจจานุเบกษา
- 2.7 เป็นนิติบุคคลผู้มีอาชีพรับจ้างงานดังกล่าว
- 2.8 ไม่เป็นผู้มีผลประโยชน์ร่วมกันกับผู้ยื่นข้อเสนอรายอื่นที่เข้ายื่นข้อเสนอให้แก่สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) ณ วันประกาศจ้างหรือไม่เป็นผู้กระทำการอันเป็นการขัดขวางการแข่งขันราคาอย่างเป็นธรรม ในการจ้างครั้งนี้

.....
1522 ม.ค. ๕๙
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
อธิชา ชูสุทธิ
(นางสาวอธิชา ชูสุทธิ)

2.9 ไม่เป็นผู้ได้รับเอกสิทธิ์หรือความคุ้มกัน ซึ่งอาจปฏิเสธไม่ยอมขึ้นศาลไทย เว้นแต่รัฐบาลของผู้เสนอราคาได้มีคำสั่งให้สละเอกสิทธิ์ความคุ้มกันเช่นนั้น

2.10 ผู้เสนอราคาต้องมีประสบการณ์และผลงานที่คล้ายกับงานจ้างดังกล่าว จากหน่วยงานของรัฐหรือเอกชนที่เชื่อถือได้ มูลค่า 850,000.-บาท (แปดแสนห้าหมื่นบาทถ้วน) โดยต้องแนบสำเนาคู่สัญญาจ้างหรือสำเนาใบรับรองผลงาน

2.11 ผู้ยื่นข้อเสนอที่ยื่นข้อเสนอในรูปแบบของ "กิจการร่วมค้า" ต้องมีคุณสมบัติดังนี้

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าจะต้องมีการกำหนดสัดส่วนหน้าที่และความรับผิดชอบในปริมาณงาน สิ่งของ หรือมูลค่าตามสัญญาของผู้เข้าร่วมค้าหลักมากกว่าผู้เข้าร่วมค้ารายอื่นทุกราย

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก กิจการร่วมค้านั้นต้องใช้ผลงานของผู้เข้าร่วมค้าหลักรายเดียวเป็นผลงานของกิจการร่วมค้าที่ยื่นข้อเสนอ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้เข้าร่วมค้าหลัก ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องมีคุณสมบัติครบถ้วนตามเงื่อนไขที่กำหนดไว้ในเอกสารเชิญชวน

กรณีที่ข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้ากำหนดให้มีการมอบหมายผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่ง เป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ในนามกิจการร่วมค้า การยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่ต้องมีหนังสือมอบอำนาจ

สำหรับข้อตกลงระหว่างผู้เข้าร่วมค้าที่ไม่ได้กำหนดให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดเป็นผู้ยื่นข้อเสนอ ผู้เข้าร่วมค้าทุกรายจะต้องลงลายมือชื่อในหนังสือมอบอำนาจให้ผู้เข้าร่วมค้ารายใดรายหนึ่งเป็นผู้ยื่นข้อเสนอในนามกิจการร่วมค้า

2.12 ผู้ยื่นข้อเสนอต้องลงทะเบียนที่มีข้อมูลถูกต้องครบถ้วนในระบบจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐด้วยอิเล็กทรอนิกส์ (Electronic Government Procurement : e-GP) ของกรมบัญชีกลาง

2.13 ผู้ยื่นข้อเสนอต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ ดังนี้

(1) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยซึ่งได้จดทะเบียนเกินกว่า 1 ปี ต้องมีมูลค่าสุทธิของกิจการ จากผลต่างระหว่างสินทรัพย์สุทธิหักด้วยหนี้สินสุทธิ ที่ปรากฏในงบแสดงฐานะการเงินที่มีการตรวจรับรองแล้ว ซึ่งจะต้องแสดงค่าเป็นบวก 1 ปีสุดท้ายก่อนวันยื่นข้อเสนอ

(2) กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นนิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย ซึ่งยังไม่มีงบแสดงฐานะการเงินกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ให้พิจารณาการกำหนดมูลค่าของทุนจดทะเบียน โดยผู้ยื่นข้อเสนอจะต้องมีทุนจดทะเบียนที่เรียกชำระมูลค่าหุ้นแล้ว ณ วันที่ยื่นข้อเสนอ ไม่ต่ำกว่า 1 ล้านบาท


.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าชยัน)


.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)


.....
(นางสาวอริษา ชุสุทธิ์)

(3) สำหรับการจัดซื้อจัดจ้างครั้งหนึ่งที่มีวงเงินเกิน 500,000 บาทขึ้นไป กรณีผู้ยื่นข้อเสนอเป็นบุคคลธรรมดา โดยพิจารณาจากหนังสือรับรองบัญชีเงินฝากไม่เกิน 90 วัน ก่อนวันยื่นข้อเสนอ โดย ต้องมีเงินฝากคงเหลือในบัญชีธนาคารเป็นมูลค่า 1 ใน 4 ของมูลค่างบประมาณของโครงการหรือรายการที่ยื่น ข้อเสนอ ในแต่ละครั้ง และหากเป็นผู้ชนะการจัดซื้อจัดจ้างหรือเป็นผู้ได้รับการคัดเลือก จะต้องแสดงหนังสือ รับรองบัญชีเงินฝากที่มีมูลค่าดังกล่าวอีกครั้งหนึ่งในวันลงนามในสัญญา

(4) กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอไม่มีมูลค่าสุทธิของกิจการหรือทุนจดทะเบียน หรือมีแต่ไม่เพียงพอที่จะเข้ายื่นข้อเสนอ ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถขอวงเงินสินเชื่อ โดยต้องมีวงเงินสินเชื่อ 1 ใน 4 ของมูลค่า งบประมาณที่ยื่นข้อเสนอในครั้งนั้น (สินเชื่อที่ธนาคารภายในประเทศ หรือบริษัทเงินทุนหรือบริษัทเงินทุน หลักทรัพย์ที่ได้รับอนุญาตให้ประกอบกิจการเงินทุนเพื่อการพาณิชย์ และประกอบธุรกิจค้าประกันตามประกาศ ของธนาคารแห่งประเทศไทย ตามรายชื่อบริษัทเงินทุนที่ธนาคารแห่งประเทศไทยไทยแจ้งเวียนให้ทราบ โดย พิจารณาจากยอดเงินรวมของวงเงินสินเชื่อที่สำนักงานใหญ่รับรอง หรือที่สำนักงานสาขารับรอง (กรณีได้รับ มอบอำนาจจากสำนักงานใหญ่) ซึ่งออกให้แก่ผู้ยื่นข้อเสนอ นับถึงวันยื่นข้อเสนอไม่เกิน 90 วัน)

(5) กรณีตาม (1) - (4) ยกเว้นสำหรับกรณีดังต่อไปนี้

(5.1) กรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอเป็นหน่วยงานของรัฐ

(5.2) นิติบุคคลที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทยที่อยู่ระหว่างการฟื้นฟูกิจการตามพระราชบัญญัติล้มละลาย (ฉบับที่ 10) พ.ศ. 2561

3. ขอบเขตของงานที่จะดำเนินการจัดจ้าง

ผู้รับจ้างจะต้องดำเนินงานกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน (ในพื้นที่ 5 จังหวัด ได้แก่ ปัตตานี ยะลา นราธิวาส สงขลา และสตูล) โดยจะต้องดำเนินโครงการด้วยความเรียบร้อย มีประสิทธิภาพและเกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ว่าจ้าง ซึ่งจะต้องมีการดำเนินการตามรูปแบบงานที่ผู้ว่าจ้างกำหนด ดังต่อไปนี้

3.1 กิจกรรมวางแผนการดำเนินโครงการ

3.1.1 ดำเนินการจัดประชุมวางแผนการดำเนินโครงการร่วมกับทาง สนข. ตามขอบเขตงาน

3.2 กิจกรรมประชาสัมพันธ์และสร้างการรับรู้

3.2.1 ดำเนินการประชาสัมพันธ์ข่าวการจัดกิจกรรม “ส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน” ผ่านช่องทางหรือสื่อต่างๆ อาทิ สำนักข่าวท้องถิ่น หรือ สื่อออนไลน์ หรือ เพจเฟซบุ๊ก เป็นต้น ทั้งในพื้นที่และต่างพื้นที่

3.2.1.1 ในช่วงเปิดกิจกรรม จำนวน 4 ชั่วโมง

3.2.1.2 ระหว่างการดำเนินการจัดกิจกรรม จำนวน 3 ชั่วโมง

3.2.1.3 ช่วงปิดกิจกรรม จำนวน 3 ชั่วโมง


.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)


.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)


.....
(นางสาวอิชา ชุสุทธิ์)

3.2.2 ดำเนินการจัดทำ VDO กิจกรรม “ส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน” เพื่อประชาสัมพันธ์กิจกรรม

3.2.2.1 สำหรับเปิดกิจกรรม จำนวน 1 วิดีโอ ระยะเวลาไม่ต่ำกว่า 2 นาที

3.2.2.2 สรุปลภาพรวมระหว่างการจัดกิจกรรมและช่วงปิดกิจกรรม จำนวน 1 วิดีโอ ระยะเวลาไม่ต่ำกว่า 3 นาที

3.3 กิจกรรมแสวงหาและคัดเลือกผู้ประกอบการเข้าร่วมกิจกรรม

3.3.1 ดำเนินการแต่งตั้งคณะทำงานเพื่อคัดเลือกผู้ประกอบการเข้าร่วมกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน

3.3.2 ดำเนินการประกาศรับสมัครผู้ประกอบการ

3.3.3 ดำเนินการคัดเลือกผู้ประกอบการในพื้นที่ภาคใต้ชายแดน จำนวน 10 กิจการ เพื่อเข้าร่วมกิจกรรมส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดน

3.4 กิจกรรมพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ

3.4.1 ดำเนินการจัดกิจกรรมอบรมเชิงปฏิบัติการเพื่อพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการธุรกิจฐานนวัตกรรมในพื้นที่ภาคใต้ชายแดน ในรูปแบบลงพื้นที่ (onsite) รวมจำนวน 9 ชั่วโมง โดยจัดกิจกรรมการอบรมในพื้นที่สามจังหวัดชายแดนภาคใต้ พร้อมกับจัดหาวิทยากรที่มีความเชี่ยวชาญจำนวนอย่างน้อย 3 คน เพื่ออบรมให้แก่ผู้ประกอบการ พร้อมจัดเตรียมสถานที่ ค่าอาหารกลางวัน จำนวน 2 มื้อ อาหารว่างและเครื่องดื่ม จำนวน 3 มื้อ จำนวนไม่น้อยกว่า 25 คน/มื้อ และอุปกรณ์/สิ่งอำนวยความสะดวกที่จำเป็น โดยมีหัวข้อการอบรม ดังนี้

- 1) การวางแผนเชิงกลยุทธ์ทางการตลาดและแผนธุรกิจเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ (Strategic Planning)
- 2) การวิเคราะห์ลงทุนและการเงิน (Investment & Finance)
- 3) การบริหารความเสี่ยงทางธุรกิจ (Business Risk Management)
- 4) เทคนิคการเจรจาต่อรองทางธุรกิจและเรียนรู้เทคนิคการนำเสนอธุรกิจ

3.4.2 ดำเนินการจัดหาผู้เชี่ยวชาญ หรือที่ปรึกษา จำนวนอย่างน้อย 2 คน เพื่อให้คำปรึกษาและแนะนำในรูปแบบเดี่ยว (One-on-One) ในรูปแบบลงพื้นที่ (onsite) จำนวน 2 ครั้ง/กิจกรรม 1 ชั่วโมงต่อครั้ง เพื่อช่วยวิเคราะห์แผนธุรกิจ แผนการตลาด ลูกค้าน่าเป้าหมาย และปรับกลยุทธ์ด้านการตลาดสู่เชิงพาณิชย์ วิเคราะห์จุดเด่นจุดด้อยของแต่ละกิจการ

3.4.3 ดำเนินการจัดทำแผนกลยุทธ์ทางธุรกิจ พร้อมเครื่องมือทางการตลาดตามที่ได้รับคำแนะนำจากผู้เชี่ยวชาญ จำนวน 10 กิจการ

3.4.4 ดำเนินการจัดหาสถานที่สำหรับจัดกิจกรรม รวมถึงวัสดุอุปกรณ์ โสตทัศนูปกรณ์ ระบบประชุมและระบบเครือข่ายต่างๆ


.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)


.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)


.....
(นางสาวอริชา ชุสุทธิ)

3.5 กิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่

3.5.1 ดำเนินการจัดกิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่ จำนวน 1 งาน ในพื้นที่จังหวัดสงขลา หรือจังหวัดนครศรีธรรมราช โดยจัดกิจกรรม จำนวน 3 วัน สำหรับผู้ประกอบการ จำนวน 10 กิจกรรม โดยมีรายละเอียด ดังนี้

3.5.1.1 ดำเนินการออกแบบผังพื้นที่ (Floor plan) สำหรับพื้นที่แสดงผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมและทดสอบตลาดในประเทศ ซึ่งมีพื้นที่รวม ไม่น้อยกว่า 60 ตารางเมตร

3.5.1.2 จัดหาพื้นที่ และดำเนินการจัดเตรียมบูธสำหรับกิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่ พร้อมตกแต่งบูธ อุปกรณ์ต่อพ่วงไฟฟ้าและสิ่งอำนวยความสะดวกอื่นๆที่เกี่ยวข้องสำหรับการจัดกิจกรรม สำหรับผู้ประกอบการจำนวน 10 กิจกรรม

3.5.1.3 ดำเนินการรับผิดชอบค่าใช้จ่ายในการจัดกิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่ พร้อมรับผิดชอบค่าใช้จ่ายอื่นใดที่เกี่ยวข้อง เช่น ค่าเช่าพื้นที่ ค่าธรรมเนียมต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ค่าอาหารกลางวัน จำนวน 3 มื้อ อาหารว่างและเครื่องดื่ม จำนวน 6 มื้อ จำนวนไม่น้อยกว่า 30 คน/มื้อ และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในการจัดกิจกรรม

3.5.1.4 ดำเนินการจัดหาเช่ารถตู้พร้อมน้ำมันเชื้อเพลิง จำนวน 1 คัน จำนวน 3 วัน

3.5.1.5 ดำเนินการจัดการนำเสนอผลิตภัณฑ์นวัตกรรมผ่านช่องทางออนไลน์ (live) ในกิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่ จำนวน 3 วัน

3.5.2 ดำเนินการจัดหาบัตรโดยสารเครื่องบินให้แก่เจ้าหน้าที่ สนข. จำนวน 2 คน

3.6 กิจกรรมการสร้างโอกาสการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching)

3.6.1 ดำเนินการจัดกิจกรรมการสร้างโอกาสการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching) ในรูปแบบออนไลน์ (Onsite)

3.6.1.1 ผู้ประกอบการนวัตกรรมเข้าร่วมกิจกรรม จำนวน 10 กิจกรรม และเกิดการจับคู่ทางธุรกิจ จำนวนไม่น้อยกว่า 3 กิจกรรม พร้อมรับผิดชอบค่าอาหารกลางวัน จำนวน 1 มื้อ อาหารว่างและเครื่องดื่ม จำนวน 2 มื้อ จำนวน 40 คน/มื้อ และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ที่เกี่ยวข้องในการจัดกิจกรรม

3.6.1.2 ดำเนินการติดต่อประสานงานอำนวยความสะดวก และเชิญชวนให้ผู้นำเข้า ผู้ค้า ผู้จัดจำหน่าย ตลอดจนหน่วยงานภาครัฐและภาคเอกชนที่เกี่ยวข้องเข้าร่วมกิจกรรม จำนวนไม่น้อยกว่า 5 หน่วยงาน

3.6.1.3 ดำเนินการจัดหาบัตรโดยสารเครื่องบินให้แก่เจ้าหน้าที่ สนข. จำนวน 2 คน พร้อมจัดหาเช่ารถตู้พร้อมน้ำมันเชื้อเพลิง จำนวน 1 คัน จำนวน 2 วัน


.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)


.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)


.....
(นางสาวอริษา ชุสุทธิ)

3.7 กิจกรรมการบริหารจัดการโครงการ

- 3.7.1 ดำเนินการจัดเตรียมบุคลากรประจำโครงการ ที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญ เพื่อทำหน้าที่สนับสนุนให้ผู้เข้าร่วมกิจกรรม จำนวน 3 คน ตามรายละเอียด ดังนี้
- 3.7.1.1 ตำแหน่งหัวหน้าโครงการ จำนวน 1 คน
- 3.7.1.2 ตำแหน่งเจ้าหน้าที่โครงการ จำนวน 2 คน
- 3.7.2 ดำเนินการติดตาม ตรวจสอบ ประเมินผลและแนะนำแนวทางการขยายผลโครงการนวัตกรรมให้แก่ผู้ประกอบการที่เข้าร่วมโครงการ
- 3.7.3 ดำเนินการจัดทำและสำรวจแบบประเมินผลความพึงพอใจของผู้เข้าร่วมกิจกรรมตลอดระยะเวลาการจัดกิจกรรม
- 3.7.4 ดำเนินการจัดทำรายงานฐานข้อมูลของผู้ประกอบการที่เข้าร่วมโครงการ โดยระบุข้อมูลรายละเอียดการติดต่อ ชื่อ-ที่อยู่ อีเมล สถานประกอบการ พร้อมรายละเอียดข้อมูลและรูปภาพผลิตภัณฑ์ของผู้ประกอบการในรูปแบบ Catalog ทั้งภาษาไทยและภาษาอังกฤษ จำนวน 10 เล่ม และแบบอิเล็กทรอนิกส์ไฟล์
- 3.7.5 ดำเนินการบันทึกภาพในช่วงกิจกรรมที่สำคัญตามกำหนดการและภาพอื่นๆที่สามารถนำไปใช้ประกอบการประชาสัมพันธ์ได้ ใน 3 กิจกรรม ประกอบด้วย
- 1) กิจกรรมพัฒนาศักยภาพผู้ประกอบการ และการให้คำปรึกษาในรูปแบบ One-on-One Coaching
 - 2) กิจกรรมขยายผลผลิตภัณฑ์นวัตกรรมในพื้นที่
 - 3) กิจกรรมการสร้างโอกาสการจับคู่ทางธุรกิจ (Business Matching)
- 3.7.6 ดำเนินการจัดทำรายงานการวิเคราะห์ประเมินรายได้และประเมินผลกระทบทางเศรษฐกิจและสังคมของธุรกิจ เพื่อการขยายผลเชิงพาณิชย์ ภายหลังจากเสร็จสิ้นกิจกรรม

4. กำหนดเวลาส่งมอบพัสดุ

ระยะเวลาส่งมอบภายใน 120 วัน นับถัดจากวันที่ลงนามสัญญา

5. ผลงานที่ต้องส่งมอบ

ผู้รับจ้างดำเนินงานต้องจัดทำรายงาน ดังนี้

5.1 รายงานผลการดำเนินงาน ฉบับที่ 1 โดยจัดส่งผลงานรูปเล่มจำนวน 1 ชุด พร้อมไฟล์สำเนารายงานเป็นอิเล็กทรอนิกส์ ใน flash drive (แฟลชไดรฟ์) 2 อัน โดยมีรายละเอียดตามขอบเขตงานในข้อ 3.1, 3.2.1.1, 3.3.1 และ 3.7.1

.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
(นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

5.2 รายงานผลการดำเนินงาน ฉบับที่ 2 โดยจัดส่งผลงานรูปเล่มจำนวน 1 ชุด พร้อมไฟล์สำเนารายงาน เป็นอิเล็กทรอนิกส์ ใน flash drive (แฟลชไดรฟ์) 2 อัน ซึ่งประกอบด้วย โดยมีรายละเอียดตามขอบเขตงานในข้อ 3.3 และ 3.4

5.3 รายงานฉบับสมบูรณ์ โดยจัดส่งผลงานรูปเล่มจำนวน 1 ชุด พร้อมไฟล์สำเนารายงานเป็น อิเล็กทรอนิกส์ ใน flash drive (แฟลชไดรฟ์) 2 อัน โดยมีรายละเอียดตามขอบเขตงานในข้อ 3.1 – 3.7 ครบถ้วน

6. วงเงินงบประมาณ

วงเงินงบประมาณ 1,700,000.- บาท (หนึ่งล้านเจ็ดแสนบาทถ้วน)

7. เงื่อนไขและการจ่ายเงิน

ผู้ว่าจ้างจะจ่ายค่าจ้างสำหรับการทำงานของผู้รับจ้าง เพื่อใช้เป็นค่าใช้จ่ายทั้งปวง โดยกำหนดการจ่ายค่าจ้าง จำนวน 3 (สาม) งวด ดังนี้

งวดที่ 1 กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ 30 ของวงเงินค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างส่งรายงานผลการดำเนินงาน ฉบับที่ 1 ภายใน 40 (สี่สิบ) วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุ เห็นชอบรายงานดังกล่าวเรียบร้อยแล้ว

งวดที่ 2 กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ 40 ของวงเงินค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างส่งรายงานผลการดำเนินงาน ฉบับที่ 2 ภายใน 70 (เจ็ดสิบ) วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุ เห็นชอบรายงานดังกล่าวเรียบร้อยแล้ว

งวดที่ 3 (งวดสุดท้าย) กำหนดจ่ายค่าจ้างร้อยละ 30 ของวงเงินค่าจ้าง เมื่อผู้รับจ้างส่งรายงานฉบับสมบูรณ์ ภายใน 120 (หนึ่งร้อยยี่สิบ) วัน นับถัดจากวันที่ลงนามในสัญญา และคณะกรรมการตรวจรับพัสดุ เห็นชอบรายงานดังกล่าวเรียบร้อยแล้ว

8. หลักเกณฑ์ในการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอ

8.1 ผู้เสนอราคาต้องเสนอแนวคิดในการดำเนินงานและการบริหารจัดการ พร้อมทั้งส่งรายละเอียดแต่ละ การดำเนินงาน โดยระบุปริมาณหรือจำนวนให้ชัดเจน

8.2 ผู้ว่าจ้างโดยคณะกรรมการพิจารณาคัดเลือกผู้เสนอราคาที่เสนอแนวคิดและการดำเนินงานได้ตรง วัตถุประสงค์และคาดว่าจะก่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ว่าจ้าง ซึ่งอาจไม่ใช่ผู้เสนอราคาต่ำที่สุด ทั้งนี้ คณะกรรมการสามารถต่อรองราคาเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดต่อผู้ว่าจ้างและขอสงวนสิทธิ์ในการให้คำแนะนำ เพิ่มเติม ปรับปรุงรายละเอียดของงานบางประการเพื่อให้ได้ผลงานที่สมบูรณ์ที่สุด ทั้งนี้ ผลการตัดสินของ คณะกรรมการถือเป็นที่สุด

8.3 สำนักงานทรวงไว้ซึ่งสิทธิ์ที่จะไม่รับราคาต่ำสุด หรือราคาหนึ่งราคาใด หรือราคาที่เสนอทั้งหมดก็ได้และ อาจพิจารณาเลือกจ้างในจำนวน หรือขนาด หรือเฉพาะรายการหนึ่งรายการใด หรืออาจจะยกเลิก โดยไม่พิจารณา จัดจ้างเลยก็ได้ สุดแต่จะพิจารณา ทั้งนี้ เพื่อประโยชน์ของทางราชการเป็นสำคัญ และให้ถือว่าการตัดสินของ

.....
(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
(นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

สำนักงานเป็นเด็ดขาด ผู้ยื่นข้อเสนอจะเรียกร้องค่าใช้จ่าย หรือค่าเสียหายใดๆ มิได้ รวมทั้งสำนักงานจะพิจารณายกเลิกการจ้างครั้งนี้และลงโทษผู้ยื่นข้อเสนอเป็นผู้ทำงาน ไม่ว่าจะเป็นผู้ยื่นข้อเสนอที่ได้รับการคัดเลือกหรือไม่ก็ตาม หากมีเหตุที่ เชื่อถือได้ว่าการยื่นข้อเสนอกระทำการโดยไม่สุจริต เช่น การเสนอเอกสารอันเป็นเท็จ หรือใช้ข้อมูลคลลธรรมดา หรือนิตบุคคลอื่นมายื่นข้อเสนอแทน เป็นต้น

ในกรณีที่ผู้ยื่นข้อเสนอรายที่เสนอราคาต่ำสุด เสนอราคาต่ำจนคาดหมายได้ว่าไม่อาจดำเนินงานได้ คณะกรรมการหรือสำนักงาน จะให้ผู้ยื่นข้อเสนออื่นชี้แจงและแสดงหลักฐานที่ทำให้เชื่อได้ว่า ผู้ยื่นข้อเสนอสามารถดำเนินงานตามขอบเขตงานให้เสร็จสมบูรณ์ หากคำชี้แจงไม่เป็นที่รับฟังได้ สำนักงานมีสิทธิที่จะไม่รับข้อเสนอหรือไม่รับราคาของผู้ยื่นข้อเสนอรายนั้น ทั้งนี้ ผู้ยื่นข้อเสนอดังกล่าวไม่มีสิทธิเรียกร้องค่าใช้จ่ายหรือค่าเสียหายใดๆ จากสำนักงาน

8.4 ในการพิจารณาผลการยื่นข้อเสนอด้วยวิธีคัดเลือกครั้งนี้ สำนักงานจะพิจารณาตัดสิน โดยใช้หลักเกณฑ์การประเมินค่าประสิทธิภาพต่อราคา (Price Performance) กำหนดสัดส่วนของน้ำหนักในการให้คะแนน เพื่อใช้ในการประเมินการพิจารณาคัดเลือกข้อเสนอร้อยละ 100 โดยพิจารณาให้คะแนนตามปัจจัยหลักและน้ำหนักที่กำหนด ดังนี้

- 1) ราคาที่ยื่นข้อเสนอ (Price) กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ 40
- 2) ข้อเสนอด้านเทคนิคหรือข้อเสนออื่นๆ กำหนดน้ำหนักเท่ากับร้อยละ 60

ที่	หัวข้อให้คะแนน	คะแนน
1.	ด้านการดำเนินงาน การบริหารงาน รูปแบบ/แนวคิดในการดำเนินโครงการ แผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน ให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของโครงการ ที่ความสอดคล้องและครบถ้วนตามขอบเขตงานการดำเนินงาน	40
2.	แนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับเครือข่าย/หน่วยงานภาครัฐและเอกชนในพื้นที่ โดยมีแผนปฏิบัติการร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่ และมีแนวทางการส่งเสริมการขยายผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ที่ชัดเจน	30
3.	ผลงานและประสบการณ์ของผู้ยื่นข้อเสนอที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ (ประกอบด้วยจังหวัดยะลา ปัตตานี นราธิวาส สงขลา และสตูล)	20
4.	ข้อได้เปรียบ/จุดเด่น ที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์ รวมถึงข้อเสนออื่นๆ	10
คะแนนรวม		100

.....
 (นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
 (นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
 (นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

วิธีการประเมินและการให้คะแนน

1. ด้านการดำเนินงาน การบริหารงาน รูปแบบ/แนวคิดในการดำเนินโครงการ แผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน ให้บรรลุตามวัตถุประสงค์ของโครงการ ที่ความสอดคล้องและครบถ้วนตามขอบเขตงานการดำเนินงาน คะแนนเต็ม 40 คะแนน ดังนี้

เกณฑ์พิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีประเมิน	วิธีการให้คะแนน
1.1 มีแผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน สอดคล้องและครบถ้วนตามขอบเขตงาน การดำเนินงาน มีรายละเอียดที่มีความชัดเจนที่เหมาะสมครบถ้วน และโดดเด่นมากที่สุด	40	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมา โดยจัดทำเป็น รูปแบบ PDF File และ นำเสนอในรูปแบบไฟล์ นำเสนอ โดยพิจารณา	คณะกรรมการจะ พิจารณา โดย เปรียบเทียบจาก เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ได้เสนอมาและไฟล์
1.2 มีแผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน สอดคล้องและครบถ้วนตามขอบเขตงาน มีรายละเอียดชัดเจน แต่ไม่ครบทุกหัวข้อ อย่างน้อย 1 หัวข้อ	25	จากความชัดเจนของ ข้อเสนอโครงการ มี วิธีการและขั้นตอนการ ดำเนินงานครบถ้วน	นำเสนอ การให้ คะแนนคิดจากผู้ ที่ นำเสนองานได้ดีที่สุด เรียงลำดับลงมา
1.3 มีแผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน สอดคล้องและครบถ้วนตามขอบเขตงาน มีรายละเอียดชัดเจนน้อยกว่ากึ่งหนึ่ง	10	สอดคล้องกับขอบเขต การดำเนินงานได้อย่าง ถูกต้อง และครบถ้วน	
1.4 มีแผนการดำเนินงานและวิธีดำเนินงาน ที่มี รายละเอียดที่ไม่ครบถ้วน	0		

2. แนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับเครือข่าย/หน่วยงานภาครัฐและเอกชนในพื้นที่ โดยมีแผนปฏิบัติการ ร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่ และมีแนวทางการส่งเสริมการขยายผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ที่ชัดเจน คะแนนเต็ม 30 คะแนน โดยมีเกณฑ์ให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
2.1 มีแนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับ หน่วยงานภาครัฐและเอกชนในพื้นที่ มี แผนปฏิบัติการร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่ที่ ชัดเจน และมีแนวทางการส่งเสริมการขยาย ผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ เหมาะสมครบถ้วนและโดดเด่นมากที่สุด	30	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอ ยื่นมา โดยจัดทำเป็น รูปแบบ PDF File และ นำเสนอในรูปแบบไฟล์ โดยพิจารณาจาก รายละเอียดของข้อมูล	
2.2 มีแนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับ เครือข่าย/หน่วยงานภาครัฐและเอกชนใน	20	แนวทางการทำงานเชิง บูรณาการกับ	

.....
 (นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
 (นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
 (นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

เกณฑ์การพิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีการประเมิน	วิธีการให้คะแนน
พื้นที่ มีแผนปฏิบัติการร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่อย่างเหมาะสม แต่มีแนวทางการส่งเสริมการขยายผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ไม่ชัดเจน		เครือข่าย/หน่วยงานภาครัฐและเอกชน และแผนปฏิบัติการสำหรับกิจกรรม	
2.3 มีแนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับเครือข่าย/หน่วยงานภาครัฐและเอกชนในพื้นที่ แต่มีแผนปฏิบัติการร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่และมีแนวทางการส่งเสริมการขยายผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ไม่ชัดเจน	10	ส่งเสริมและสร้างโอกาสการเติบโตสำหรับธุรกิจนวัตกรรมพื้นที่ภาคใต้ชายแดนที่ครบถ้วนสอดคล้องกับขอบเขตการ	
2.4 ไม่มีแนวทางการทำงานเชิงบูรณาการกับหน่วยงานภาครัฐและเอกชนในพื้นที่ และแผนปฏิบัติการร่วมกับเครือข่ายในพื้นที่ที่ชัดเจน รวมถึงแนวทางการส่งเสริมการขยายผลเชิงพาณิชย์แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่	0	ดำเนินงานได้อย่างถูกต้อง และครบถ้วน	

3. ผลงานและประสบการณ์ของผู้ยื่นข้อเสนอที่เกี่ยวข้องกับกิจกรรมการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ (ประกอบด้วย จังหวัดยะลา ปัตตานี นราธิวาส สงขลา และสตูล) คะแนนเต็ม 20 คะแนน โดยมีเกณฑ์ให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์พิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีประเมิน	วิธีการให้คะแนน
3.1 ประวัติขององค์กรมีผลงานเกี่ยวข้องกับการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ อย่างน้อย 3 ผลงาน	20	เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอยื่นมา โดยพิจารณาจากหนังสือรับรองผลงาน หรือสำเนา	คณะกรรมการจะพิจารณา โดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอได้เสนอมาและไฟล์
3.2 ประวัติขององค์กรมีผลงานเกี่ยวข้องกับการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ อย่างน้อย 2 ผลงาน	10	สัญญา ขอนิติบุคคลที่เกี่ยวข้องกับการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และการจับคู่ธุรกิจ	นำเสนอ การให้นำเสนอ การให้คะแนนคิดจากผู้ที่นำเสนองานได้ดีที่สุด เรียงลำดับลงมา
3.3 ประวัติขององค์กรมีขององค์กรมีผลงานเกี่ยวข้องกับการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจ	5	ของวิสาหกิจเริ่มต้นในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้	

.....
 (นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....
 (นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....
 (นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

เกณฑ์พิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีประเมิน	วิธีการให้คะแนน
ภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้ อย่างน้อย 1 ผลงาน		และคุณสมบัติของบุคลากรและทีมงาน	
3.4 ประวัติขององค์กรไม่มีผลงานเกี่ยวข้องกับการส่งเสริมเพื่อขยายผลเชิงพาณิชย์ และ/หรือ กิจกรรมจับคู่ธุรกิจภายในประเทศให้แก่ผู้ประกอบการในพื้นที่ 5 จังหวัดชายแดนภาคใต้	0		

4. ข้อได้เปรียบ/จุดเด่น ที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์ รวมถึงข้อเสนออื่นๆ คะแนนเต็ม 10 คะแนน โดยมีเกณฑ์ให้คะแนน ดังนี้

เกณฑ์การพิจารณาให้คะแนน	คะแนน	วิธีประเมิน	วิธีการให้คะแนน
4.1 ข้อเสนออื่นๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อโครงการ		เอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอขึ้นมา โดยนำเสนอในรูปแบบไฟล์ โดยพิจารณาจากข้อเสนออื่นๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อโครงการ และเสนอข้อได้เปรียบ/จุดเด่นที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์	คณะกรรมการจะพิจารณา โดยเปรียบเทียบจากเอกสารที่ผู้ยื่นข้อเสนอได้เสนอมานำเสนอ การให้คะแนนคิดจากผู้ที่นำเสนอานได้ดีที่สุดเรียงลำดับลงมา
4.1.1 นำข้อเสนออื่นๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อโครงการ	5		
4.1.2 ไม่นำข้อเสนออื่นๆ ที่เป็นประโยชน์ต่อโครงการ หรือข้อเสนอไม่เหมาะสม ไม่โดดเด่น	0		
4.2 ข้อได้เปรียบ/จุดเด่น ที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์		ข้อได้เปรียบ/จุดเด่นที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์	
4.2.1 เสนอข้อได้เปรียบ/จุดเด่น ที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์	5		
4.2.2 ไม่เสนอข้อได้เปรียบ/จุดเด่น ที่ส่งผลให้โครงการบรรลุวัตถุประสงค์ หรือข้อเสนอไม่เหมาะสม ไม่โดดเด่น	0		

9. อัตราค่าปรับ

9.1 อัตราค่าปรับกำหนดให้คิดในอัตราร้อยละ 0.10 ของราคาค่าจ้างทั้งหมดต่อวัน

9.2 กรณีที่นางงานที่รับจ้างไปจ้างช่วงให้ผู้อื่นทำอีกทอดหนึ่งโดยไม่ได้รับอนุญาตสำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน) จะกำหนดค่าปรับสำหรับการฝ่าฝืนดังกล่าวเป็นจำนวนร้อยละ 10 ของวงเงินของงานจ้างช่วงนั้น

10. กรรมสิทธิ์ในข้อมูล เอกสารและผลงาน


ข้อมูล เอกสาร ผลการศึกษาวิเคราะห์ รายงาน และทรัพย์สินทางปัญญา ตลอดจนระบบทั้งหมดที่ผู้รับจ้างได้ปฏิบัติงานให้กับสำนักงานฯ ตามสัญญาจะตกเป็นกรรมสิทธิ์และ/หรือทรัพย์สินทางปัญญาของสำนักงานฯ โดย

.....

 (นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)

.....

 (นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)

.....

 (นางสาวอริษา ชูสุทธิ)

ผู้รับจ้างจะต้องไม่ส่งมอบหรือเผยแพร่ข้อมูล เอกสาร ผลการศึกษาวิเคราะห์ และรายงานตลอดจนระบบทั้งหมดที่ได้จากการปฏิบัติงานนี้ให้แก่ผู้ใดหรือนำไปใช้ประโยชน์ โดยไม่ได้รับความยินยอมเป็นลายลักษณ์อักษรจากสำนักงานฯ

11. จรรยาบรรณของผู้รับจ้าง

11.1 ห้ามเปิดเผยข้อมูลทางเทคนิคและการค้าของบริษัทหรือผู้ที่เกี่ยวข้องที่ผู้รับจ้างเข้าไปทำการสำรวจข้อมูล (อาจมีการทำสัญญา Non-Disclosure Agreement) ภายในระยะเวลา 5 ปี นับจากวันที่เริ่มเข้าไปให้บริการ หรือทำสัญญา เว้นแต่จะได้รับการยินยอมจากผู้ที่เป็นเจ้าของข้อมูล

11.2 กรณีที่ต้องแสดงข้อคิดเห็นแก่สาธารณชน ผู้รับจ้างจะต้องให้ข้อมูล และแสดงความคิดเห็นตามหลักวิชาการโดยไม่อ้างอิง หรือระบุถึงบริษัทหรือผู้ที่เกี่ยวข้องที่ผู้รับจ้างเข้าไปทำการสำรวจข้อมูล (เว้นแต่จะได้รับการยินยอมจากผู้เป็นเจ้าของข้อมูล) ตามที่ตนทราบอย่างถ่องแท้แก่สาธารณชนด้วยความสัตย์จริง

12. หน่วยงานที่รับผิดชอบ

ฝ่ายสนับสนุนการเงินนวัตกรรมรายพื้นที่
สำนักงานนวัตกรรมแห่งชาติ (องค์การมหาชน)
73/2 ถนนพระรามที่ 6 แขวงทุ่งพญาไท
เขตราชเทวี กรุงเทพฯ 10400
โทร. 02 017 5555 โทรสาร 02 017 5566



(นายเฉลิมพงษ์ กล้าขยัน)



(นายอภิวัฒน์ ถาวรแก้ว)



(นางสาวอริชา ชุสุทธิ์)